



КОМПАНИЯ
ПРАКТИВ

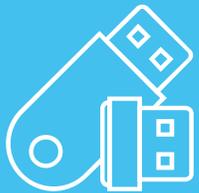
Эволюция монетизации ПО



Михаил Чухломин

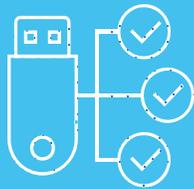
Менеджер по развитию бизнеса

Эволюция монетизации



Аппаратные ключи

Guardant Sign
Guardant Code



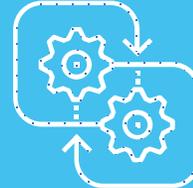
Лицензирование

Guardant SLK
Guardant SDK



Программные ключи

Guardant DL



Автоматизация продаж

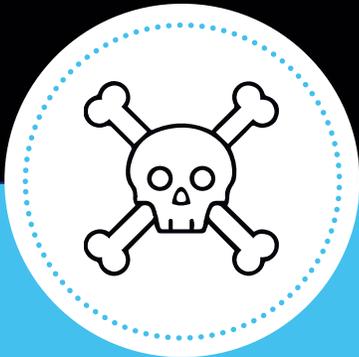
Guardant Station



Подписки, оплата за использование, облака, статистика работы с ПО

Guardant Station

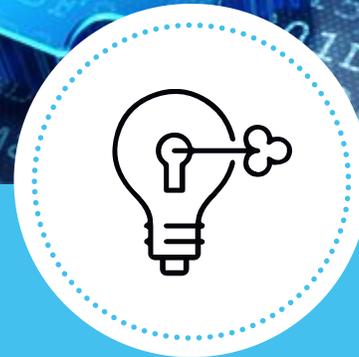
Защита ПО



**Рост
пиратства**



**Контроль
лицензионных
ограничений**



**Защита
интеллектуальной
собственности**



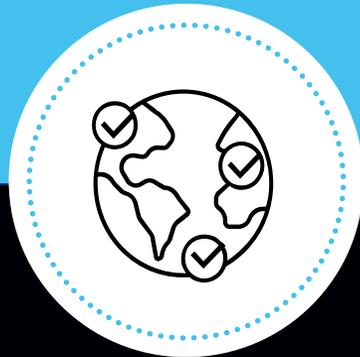
Решение:

- Guardant SLK
- Guardant SDK
- Guardant Armor

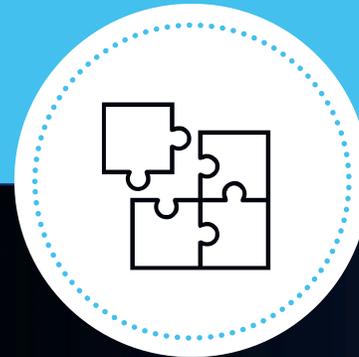
Лицензирование



**Гибкость
в продажах**



**Выход на
новые рынки**



**Допродажа модулей
и обновлений ПО**



**Контроль
демо-версий**



Решение: [Guardant Station](#)



Программные ключи

●
Мгновенная
онлайн-активация

●
Безопасность,
лицензирование,
автоматизация

●
Отсутствие
логистики

●
Даже
для дешевого/
бесплатного ПО



Решение: **Guardant DL**

Автоматизация продаж

- Снижение издержек
- Удобство для пользователей
- Уменьшение ошибок
- Сбор и накопление данных



Решение: **Guardant Station**

Что дальше?

- Подписка
- Оплата за использование
- Облачные лицензии
- Порталы самообслуживания
- Статистика использования для принятия решений



Решение: Guardant Station

Резюме

1

Защита
снова
актуальна

2

Лицензирование
для эффективных
продаж

3

Программные
ключи

4

Автоматизация
продаж

5

Принятие
решений
на основе данных

guardant DAY

Статья:

«8 шагов к росту продаж программных продуктов»

https://day.guardant.ru/guardant_8steps.pdf



Михаил Чухломин

Менеджер по развитию бизнеса

+7 926 996 42 25

chm@guardant.ru

